



# webinaire

## Dispositif d'accompagnement à l'Export en région



**AIF**  
Réseau de  
compétences  
ferroviaires

**AIF / BF / BPI**

**28/10/2025**



# FILIÈRE FERROVIAIRE HAUTS-DE-FRANCE

Quelques chiffres



# CHIFFRES CLÉS

## RÉGION HAUTS-DE-FRANCE

**1** ère  
**RÉGION FERROVIAIRE  
D'EUROPE**

**15000  
EMPLOIS**

**1 MD €  
DE CA**

**PLUS  
DE 200 ÉQUIPEMENTIERS  
& SOUS-TRAITANTS**

**40% DE LA  
PRODUCTION  
NATIONALE**



# FEDERATION DES INDUSTRIES FERROVIAIRES



# LES CLUSTERS

La FIF et les clusters ont signé un protocole de partenariat afin d'étendre son maillage territorial et d'accompagner au mieux tous les professionnels des industries ferroviaires en France.



## L'AIF, UN RÉSEAU FORT ET LEGITIME :

- Ancré dans un territoire
- Réunit une centaine d'entreprises spécialisées dans le ferroviaire
- Assembleur de compétences
- Défend les intérêts de la filière
- Propose aux entreprises des actions adaptées à leurs besoins

## NOTRE OBJECTIF ?

Mettre en réseau les acteurs de la filière ferroviaire afin de conforter et accroître l'activité, l'attractivité et l'emploi dans notre région.

# CHIFFRES CLÉS

1995  
**CRÉATION  
DE L'AIF**

1<sup>er</sup>  
**CLUSTER  
FERROVIAIRE  
DE FRANCE**

100% **DES ACTEURS  
DU FERROVIAIRE REPRÉSENTÉS**

Infrastructures, contrôle-commande, matériel roulant (fret), maintenance, services et formation.



# CHIFFRES CLÉS

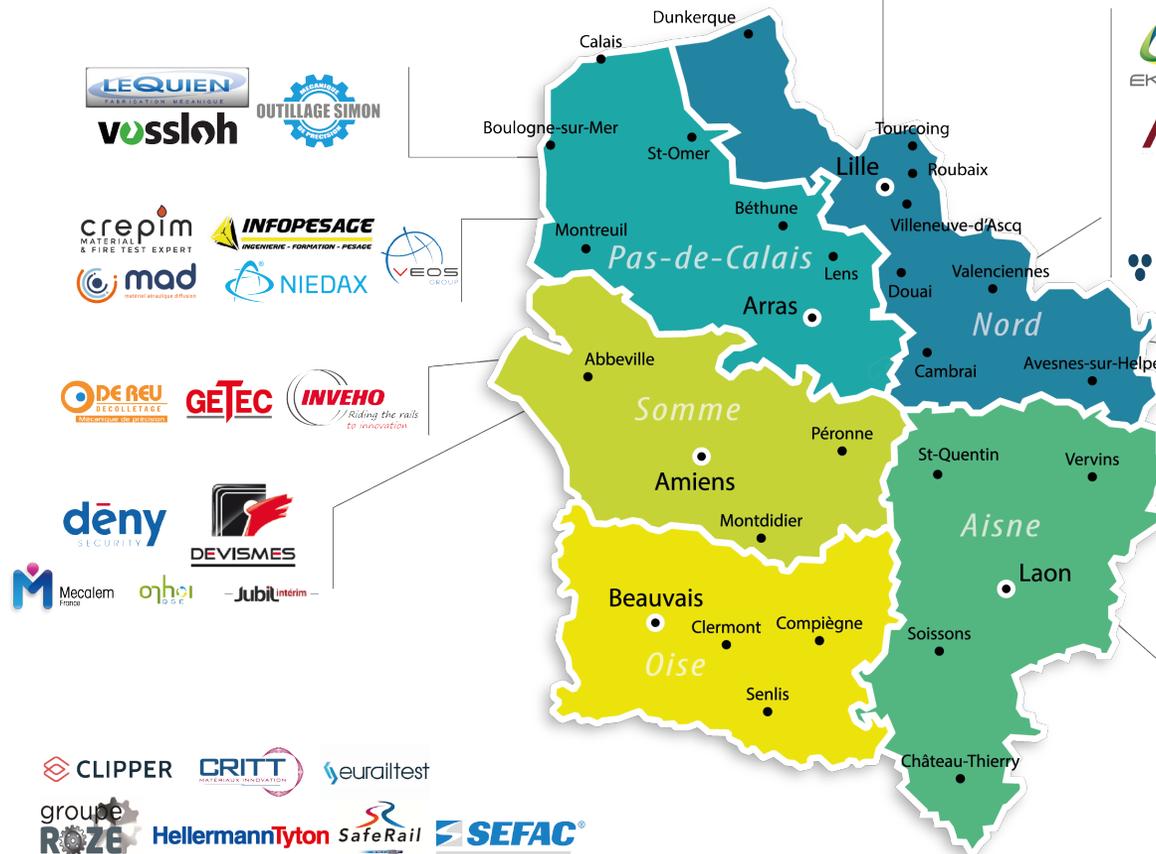
## NOS ENJEUX :

- **Représenter les intérêts de la filière régionale** dans les instances Adhoc
- **Mieux connaître et optimiser les relations** entre sous-traitants et donneurs d'ordre
- Analyser et **prospector les besoins des marchés**
- Assembler les **compétences** et favoriser les **partenariats inter-entreprises** afin d'offrir des offres compétitives
- **Valoriser** la filière afin de la rendre plus attractive
- Promouvoir **l'emploi, la formation** et nos métiers
- **Soutenir l'innovation et porter le sujet de la décarbonation**
- Conforter et **accroître l'activité** dans notre région
- Soutenir les entreprises dans le **développement de leur business**

PLUS DE **120** ADHÉRENTS



# CARTOGRAPHIE DE NOS ADHÉRENTS



# Business France



RÉPUBLIQUE  
FRANÇAISE

*Liberté  
Égalité  
Fraternité*



**Business  
France**



**AIF**  
Réseau de  
compétences  
ferroviaires



# TEAM FRANCE EXPORT

Dispositif public d'accompagnement des entreprises françaises à l'international

**La Team France Export offre aux entreprises un interlocuteur unique pour leur développement international**

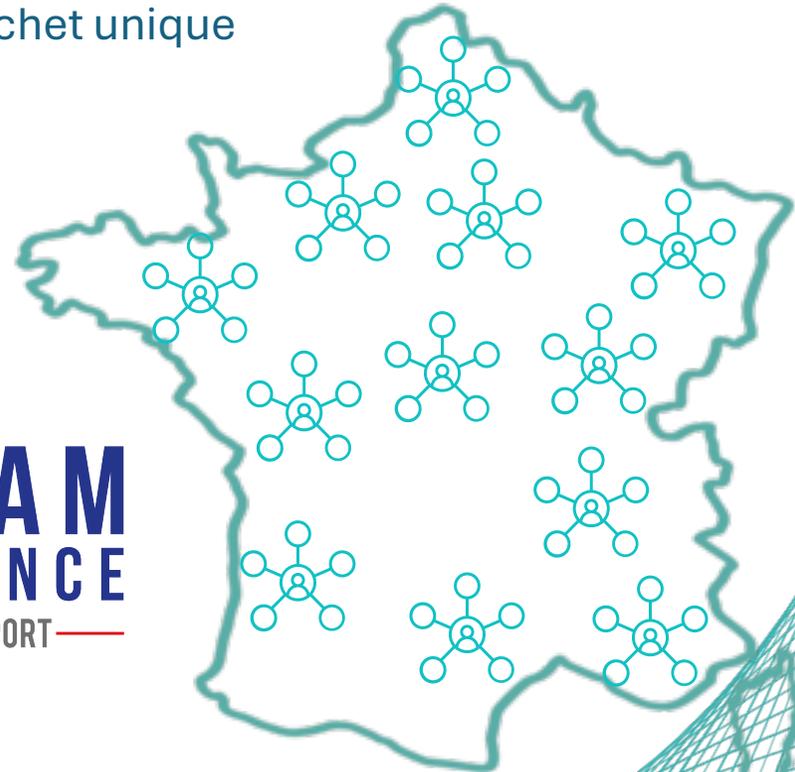
Elle mutualise, dans chaque région, les services de :

- **Business France** (services d'accompagnement à l'export)
- **Bpifrance** (solutions de financement/assurance)
- **CCI** (formation à l'export)

**Portail Unique** : créez votre compte sur [teamfrance-export.fr](https://teamfrance-export.fr) pour accéder à l'ensemble des services.

**Conseiller dédié** : Vous pouvez bénéficier de l'accès à un conseiller de proximité pour obtenir des conseils personnalisés et un accompagnement adapté à vos besoins.

**250** conseillers internationaux  
déployés dans toutes les régions pour former un guichet unique



**TEAM  
FRANCE**  
— EXPORT —



# BUSINESS FRANCE

Agence en charge du développement international des entreprises françaises

Présents dans 52 pays  
avec une grande diversité  
d'accompagnements :

Volontariat International en  
Entreprise



## Informations marché

- Identification des opportunités
- Analyses des tendances et évolutions économiques
- Veille des appels d'offres
- Informations sur les affaires réglementaires



## Organisation d'événements

- Pavillons France sur des salons internationaux
- Missions BtoB sur-mesure à la demande de la filière

## Accompagnements individualisés d'entreprises

- Etude de marché
- Communication internationale, etc



# EVENEMENTS RECENTS

## Dans la filière ferroviaire

- **Valorisation des entreprises et innovations françaises**
- **Mise en relation avec des donneurs d'ordre étrangers**
- **Découverte de nouvelles opportunités**

### Pavillon France sur Innotrans 2024

Pavillon France sur les halls 3.2 et 11.2

Salles de réunion et espace conférence à disposition

Organisation des French Rail Awards dans la catégorie innovation

Organisation de la French Rail Night



### Business Meetings ÖBB 2025

15 entreprises participantes  
Délégation de 22 personnes

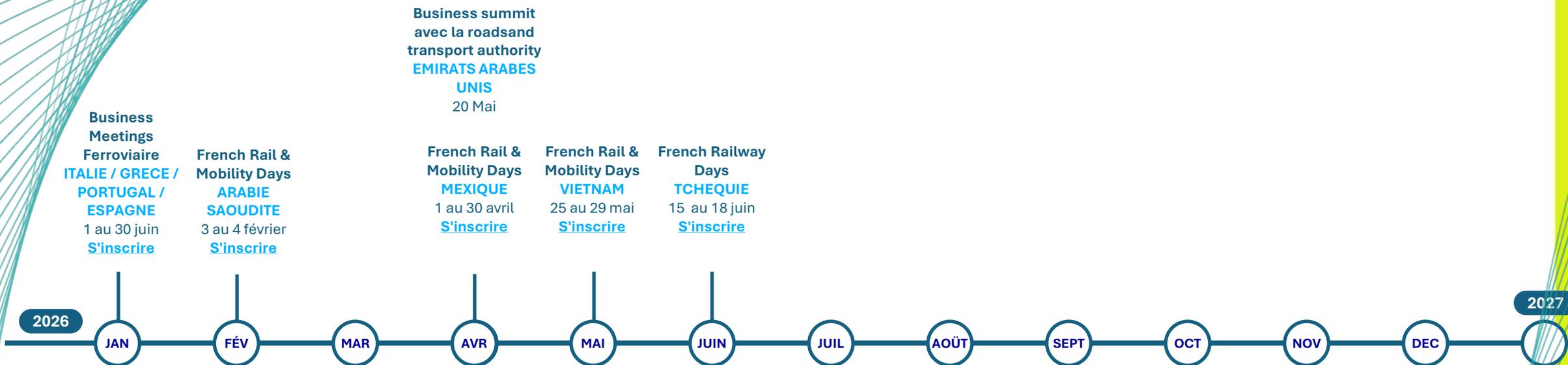
Visite des sites ÖBB

16 personnes mobilisées  
sur 3 jours chez ÖBB pour  
des rdv B2B

Visite d'Alstom Autriche



# Vos rendez-vous Business France 2026



Missions B2B



Pavillons France

**Contact**  
Laure Brunel  
Référente secteur ferroviaire  
[Laure.brunel@businessfrance.fr](mailto:Laure.brunel@businessfrance.fr)



**BPI FRANCE**



**AIF**  
Réseau de  
compétences  
ferroviaires

**bpi**france



# ACCOMPAGNEMENT BPIFRANCE A L'EXPORT



Cibles : entreprises françaises

## PROSPECTER DES MARCHES

## FINANCER LES COURANTS D'AFFAIRES A L'INTERNATIONAL

## SECURISER SES ACTIVITES

### 01 ASSURANCE PROSPECTION

Un soutien en trésorerie aux entreprises pour leurs démarches de prospection

### 02 DEVELOPPEMENT EXPORT

Conseil et accompagnement dans les démarches à l'export et à l'international

### 03 CREDIT EXPORT

Financement pour un acheteur étranger public/privé dans le cadre d'un contrat avec un exportateur français.

### 04 PRÊT CROISSANCE INTERNATIONAL

Financement pour des opérations de croissance externe ou un besoin en fonds de roulement à l'international

### 05 GARANTIE DE PROJETS A L'INTERNATIONAL

Garantie l'apport en fonds propres dans une filiale étrangère

### 06 ASSURANCE CREDIT

Couvre contre le risque de non-paiement ou d'interruption de contrat

### 07 GARANTIES CAUTIONS ET PREFINANCEMENTS

Garantie contre le risque de non-remboursement par l'entreprise française

### 08 ASSURANCE CHANGE

Garantie contre le risque de fluctuation des devises en phase de négociation et de contrat



# ASSURANCE PROSPECTION

**UNE AVANCE DE TRÉSORERIE  
POUR FINANCER SES DÉPENSES DE PROSPECTION  
ET S'ASSURER CONTRE LE RISQUE D'ÉCHEC À L'EXPORT**

## Dépenses éligibles :

- Déplacements et séjours à l'étranger, salaires et charges pendant la durée des déplacements
- Création d'un service export, recrutement, formation
- Dépenses marketing, études de marché, publicité, conseils juridiques, création site internet et frais d'adaptation du produit au marché...
- Frais de fonctionnement d'une implantation à l'étranger
- Foires, salons, missions collectives...
- Formation linguistique pour les langues des pays de prospection et formation en anglais
- Traduction des documentations commerciales et du site internet dans les langues des pays de prospection et en anglais

**Montant de l'avance**  
**65 %** du budget garanti

**Budget garanti**  
**dès 30 000 €**

**Prospection :**  
**2 ou 3 ans**  
**Franchise : 2 ans**

**Remboursement :**  
**3 ou 4 ans**  
selon CA réalisé sur zone garantie avec un minimum de 30 % de l'avance

**TPE - PME - ETI**  
**CA < 500 M€**

**1<sup>er</sup> versement**  
**de 50 %**  
**à la signature**  
**du contrat**

**Tous pays**  
Sauf exclusion au titre de la Politique Financement Export (PFE) et pays sous sanctions

**Dépôt en ligne :**  
<http://assurance-export.bpifrance.fr/Assurance-Prospection>

L'assurance prospection est délivrée par Bpifrance Assurance Export au nom, pour le compte et sous le contrôle de l'Etat en vertu de l'article L.432-2 du code des assurances.

Bpifrance Assurance Export - Document non contractuel - Janvier 2022.

# DIAGNOSTIC BUSINESS INTERNATIONAL

## TOUT SAVOIR SUR CE DIAGNOSTIC

### ● LA DÉMARCHE

9 jours homme d'intervention sur 3 mois pour :

- Valider la pertinence d'un marché cible par rapport au activité de votre entreprise
- Vous préparer au mieux à rencontrer des partenaires ou clients potentiels
- Identifier et détecter des marques d'intérêt auprès de cibles potentielles (6 à 10 contacts qualifiés)
- Organiser des rendez-vous avec les cibles intéressées

### 👤 Pour qui ?

- Les PME et ETI françaises indépendantes, de tous secteurs d'activité respectant la doctrine Bpifrance
- Ayant un chiffre d'affaires supérieur à 1 500 000€

### ● TARIFS

Ce dispositif est financé par Bpifrance et opéré par Business France. Le reste à charge pour l'entreprise est de :

- **4 000 HT\*** après une subvention Bpifrance de 47,7% uniquement pour les PME\*\*



# L'ÉQUIPE DEVELOPPEMENT EXPORT EN FRANCE ET DANS LE MONDE

**Marie Albane PRIEUR**  
Directrice  
[ma.prieur@bpifrance.fr](mailto:ma.prieur@bpifrance.fr)

**Aurélie MESNIL**  
Directrice Adjointe  
[aurelie.mesnil@bpifrance.fr](mailto:aurelie.mesnil@bpifrance.fr)

## Les Amériques

**Lana RAVEL** (Mexico)  
[lana.ravel@bpifrance.fr](mailto:lana.ravel@bpifrance.fr)  
**Arthur GOUIN** (Mexico)  
[arthur.gouin@ext.bpifrance.fr](mailto:arthur.gouin@ext.bpifrance.fr)  
**Jose Agustin CEDENO-ROMERO** (Paris)  
[ja.cedenoromero@bpifrance.fr](mailto:ja.cedenoromero@bpifrance.fr)

## Dakar, Sénégal

**Christophe PLASTRE**  
[christophe.plastre@bpifrance.fr](mailto:christophe.plastre@bpifrance.fr)  
**Seydou HORVILLEUR**  
[seydou.horvilleur@ext.bpifrance.fr](mailto:seydou.horvilleur@ext.bpifrance.fr)  
**Faiza HACHKAR** (Paris)  
[faiza.hachkar@bpifrance.fr](mailto:faiza.hachkar@bpifrance.fr)

## Afrique sub-saharienne Abidjan, Côte d'Ivoire

**Arnaud FLORIS**  
[arnaud.floris@bpifrance.fr](mailto:arnaud.floris@bpifrance.fr)  
**Clara JIMENEZ**  
[clara.jimenez@ext.bpifrance.fr](mailto:clara.jimenez@ext.bpifrance.fr)  
**Maximilien NALLETAMBY**  
[maximilien.nalletamby@ext.bpifrance.fr](mailto:maximilien.nalletamby@ext.bpifrance.fr)

## Düsseldorf, Allemagne

**Paul JAULIN** (Paris)  
[paul.jaulin@bpifrance.fr](mailto:paul.jaulin@bpifrance.fr)

**Johan KRIEGER** (Düsseldorf)  
[johan.krieger@bpifrance.fr](mailto:johan.krieger@bpifrance.fr)

## Nairobi, Kenya

**Yves BATTESTI**  
[yves.battesti@bpifrance.fr](mailto:yves.battesti@bpifrance.fr)  
**Ramzi AJAMI**  
[ramzi.ajami@ext.bpifrance.fr](mailto:ramzi.ajami@ext.bpifrance.fr)  
**Faiza HACHKAR** (Paris)  
[faiza.hachkar@bpifrance.fr](mailto:faiza.hachkar@bpifrance.fr)

## MENA

### Casablanca, Dubaï

**Maël M'BAYE** (Dubaï)  
[mael.mbaye@bpifrance.fr](mailto:mael.mbaye@bpifrance.fr)  
**Amandine SAINT LOUP** (Dubaï)  
[amandine.saintloup@ext.bpifrance.fr](mailto:amandine.saintloup@ext.bpifrance.fr)  
**Pavlo STERGARD** (Casablanca)  
[pavlo.stergard@bpifrance.fr](mailto:pavlo.stergard@bpifrance.fr)  
**Suzy KILANY** (Casablanca)  
[suzy.kilani@ext.bpifrance.fr](mailto:suzy.kilani@ext.bpifrance.fr)  
**Nora AIDOUNI** (Paris)  
[nora.aidouni@bpifrance.fr](mailto:nora.aidouni@bpifrance.fr)

## Singapour, Singapour

**Élodie BARRIA**  
[elodie.barria@bpifrance.fr](mailto:elodie.barria@bpifrance.fr)  
**Solène D'ALCANTARA DE QUERRIEU**  
[solene.dalcantara@ext.bpifrance.fr](mailto:solene.dalcantara@ext.bpifrance.fr)  
**Ursula MADJO**  
[Ursula.madjo@bpifrance.fr](mailto:Ursula.madjo@bpifrance.fr)

## OPPORTUNITES BUSINESS ET EVENEMENTS CLES 2026\*

### ● LES AMERIQUES

**Energies** : CeraWeek (S1)

**Multi-secteur**: Canada (S2)

**BTP Infrastructure** : (Colombie, S1)

### ● L'AFRIQUE

**Multi-secteur** Kenya (S1)

**Sécurité Défense** : S2 Cote d'Ivoire (S2)

**Multi-secteur/ industrie** : Tanzanie (S2)

### ● L'EUROPE

**Industrie IA** Hanover Messe (S1)

**Multi secteur/ Industrie** : Allemagne (S2)

### ● ASIE PACIFIQUE

**Sécurité Défense** Asie (S1)

**AI Industrie** Chine (S1)

### ● MENA

**Multi secteur** Arabie saoudite (S1)

**Multi secteur/ Coupe du Monde** (Maroc#2, S1)

**Multi secteur** Turquie (S2)

### ● Matinée de l'Export

**1 plénière, 1 décryptage macro-économique, 2 tables rondes**

6 experts de la géo-économie, modérés par Bpifrance et le Lab

Février 2026, Bpifrance Haussmann

### ● AFRICA CEO Forum

**Forum continental africain**

2800 CEOs, Souverains et ministres des 54 pays d'Afrique

14 et 15 mai, Kenya

### ● Université d'Eté de l'internationalisation des Entreprises

**Le Rendez-vous incontournable pour les exportateurs**

Inspiration & Networking

2 et 3 juillet, Aix the Camp





**AIF**  
Réseau de  
compétences  
ferroviaires

**TITRE - INTERVENANTS**